

Saber onde você está... E onde quer chegar! por Gilclér Regina

Uma frase que acompanha a vida de muitas pessoas de sucesso é esta: "Não importa de onde você vem... Não importa onde você está... Importa aonde você quer chegar".

Neste artigo quero colocar o foco na estratégia. O filósofo Sócrates que viveu por volta de 400 a.C. utilizou muito uma frase que estava inscrita no famoso Oráculo de Apolo em Delfos na Grécia Antiga que dizia:

"Homem, conhece-te a ti mesmo e conhecerás o universo".

O militar e filósofo, chinês Sun Tzu disse há 2.500 anos: "Se conhecemos o inimigo e a nós mesmos não precisamos temer o resultado de uma centena de combates. Se nos conhecemos, mas não ao inimigo, para cada vitória sofreremos uma derrota. Se não nos conhecemos nem ao inimigo, sucumbiremos em todas as batalhas".

Por que Hitler fracassou ao invadir a Rússia dando início a sua derrota na 2ª Guerra Mundial? A resposta é: Por não estudar. Ele não estudou a história da invasão da Rússia por Napoleão Bonaparte.

Em 1812, Napoleão já estava instalado no Kremlin quando os russos voluntariamente começaram a incendiar Moscou queimando tudo o que possuíam. Hitler ignorou o contexto russo, o inverno russo, o tempo que ficariam ali para se instalar no poder e não compreendia as forças e fraquezas do rival.

A questão é: Para sua estratégia dar certo você tem que saber onde está hoje e não mentir para si mesmo. Não pode ir para frente do espelho, murchar a barriga e achar que está tudo bem.

Como disse o poeta português Fernando Pessoa em seu artigo "A essência do Comércio", de 1925: "... Se queremos servir os outros, nós é que devemos pensar como eles".

Não trate o outro como você gostaria de ser tratado... Trate o outro como ele gostaria de ser tratado. E não caia na ilusão de achar que você sabe o que os outros pensam de você!

Então passe às metas. Vá direto ao ponto, sem enrolação. O mercado está te esperando. Lembre-se, não existe mercado parado... Existe gente parada. Não fique procurando atalhos... Quem chega primeiro bebe água limpa! Pense nisso, um forte abraço e esteja com Deus!

Serviço: Palestra Motivacional

Motivação, Gestão & Vendas

Construindo seu Sucesso Profissional

Local: Teatro Marista em Maringá – 22/março/2007

Várias cidades já marcadas na agenda – Consulte!

Contato: Quênia Santos 44-3227-0697



Gilclér Regina

gilcler@gilclerregina.com.br

Consultor, Escritor e Palestrante no Brasil e exterior. autor de livros e CD's que já atingiram a marca de 4 milhões de unidades comerciais lizadas. Realiza mais de 100 palestras por ano em Convenções de Empresas. Tem formação em Dinâmica Humana pelo The National Value Center- Texas-EUA, em TQM pelo ASQC American Society for Quality Control-Winsconsin-EUA curso de Desenvolvimento e Gestão Humana pelo The Graves Technology.

É presidente da empresa CEAG Desenvolvimento de Talentos e Editora Ltda.

É também articulista de aproximadamente 300 revistas, jornais e sites.

Uma pessoa de origem humilde que tornou-se um dos Conferencistas mais procurados para os eventos e convenções no Brasil.

Site: www.ceag.com.br